

 **PLASTICA ALFA**

 **VedoGreen**

Green Investor Day

8 maggio 2014

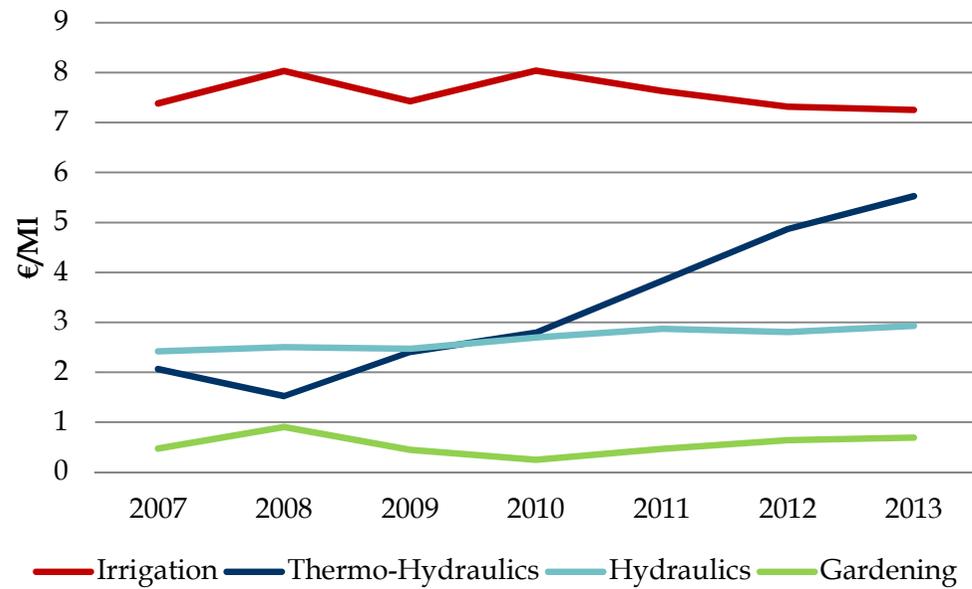
Fiera Milano – Rho - Centro Congressi Stella Polare (Porta Sud) | Sala Libra.

Plastica Alfa opera in tre differenti business (Irrigazione, Idraulica e Termoidraulica). Nel tempo l'offerta si è evoluta passando dalla fornitura di componenti per l'irrigazione a "sistemi integrati" di tubi e componenti per una gestione efficiente dei consumi di acqua e di energia.

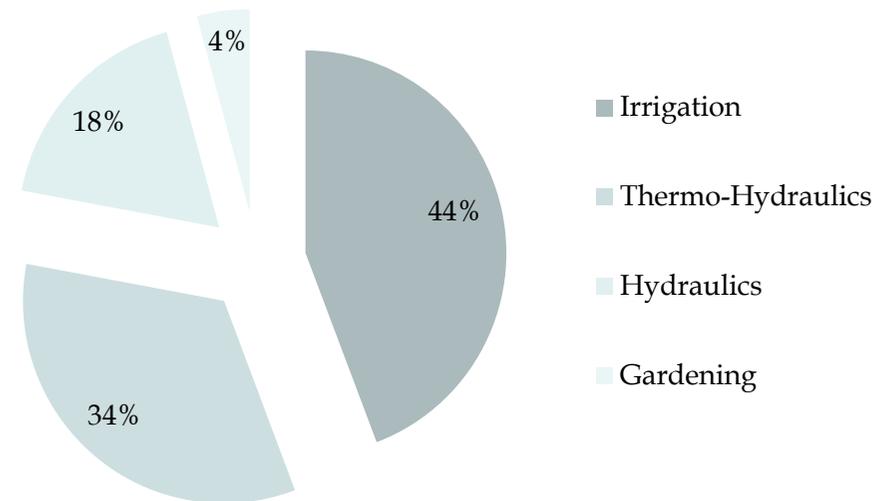
BUSINESS AREA	FITTINGS			PIPES
Irrigation	VALVES   	FILTERS & FERTIRRIGATION 	DRIPPERS & SPRINKLERS 	GARDEN 
Hydraulics	 	COMPRESSION FITTINGS 	SADDLE CLAMPS 	ALFARAPID SYSTEM 
Thermo-Hydraulics	 	ALFAIDRO Tubi e Raccordi in PP-R PP-R pipes and fittings 		
		MULTYPEXALFA universal multilayer system 		

**L'Irrigazione ha la quota di fatturato maggiore.
Grande crescita della Termoidraulica (CAGR '11-'13= 20%)**

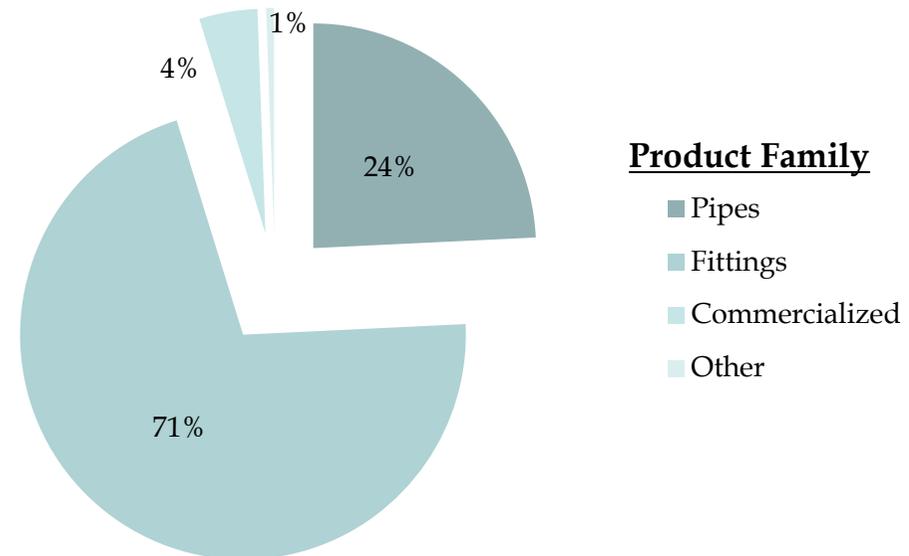
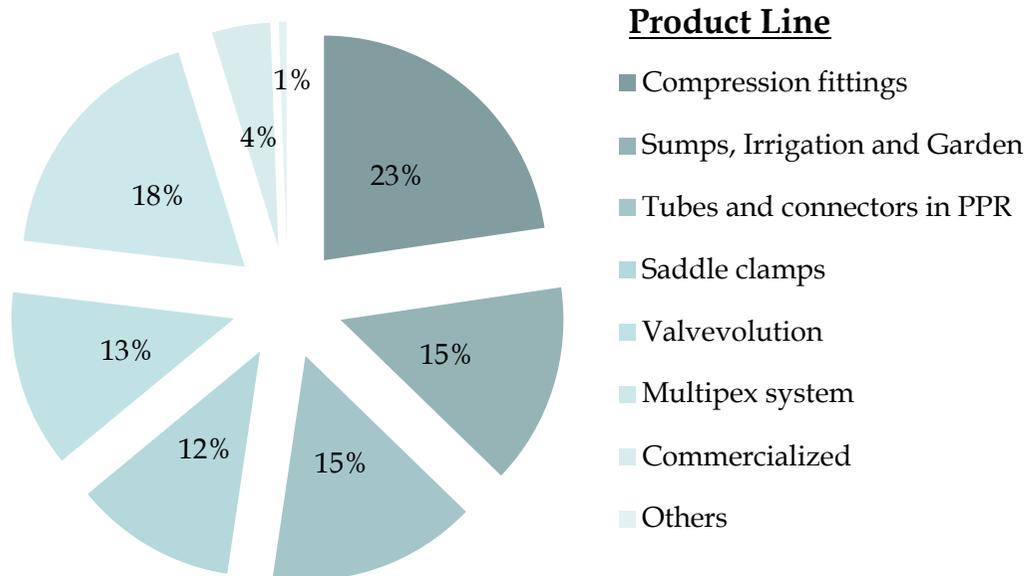
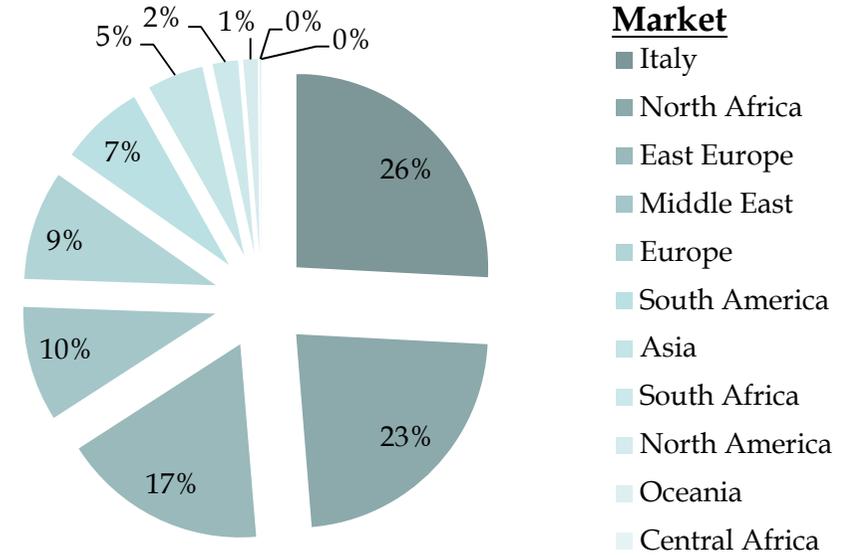
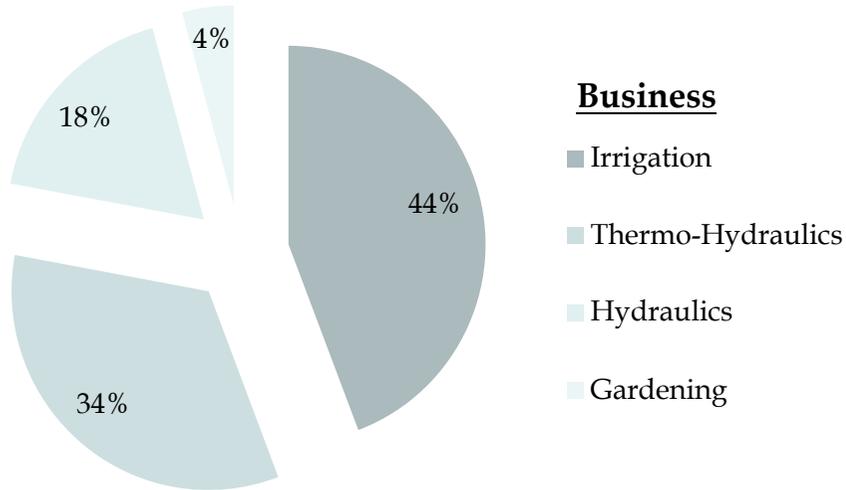
Revenues by Business Area



Revenues 2013 %



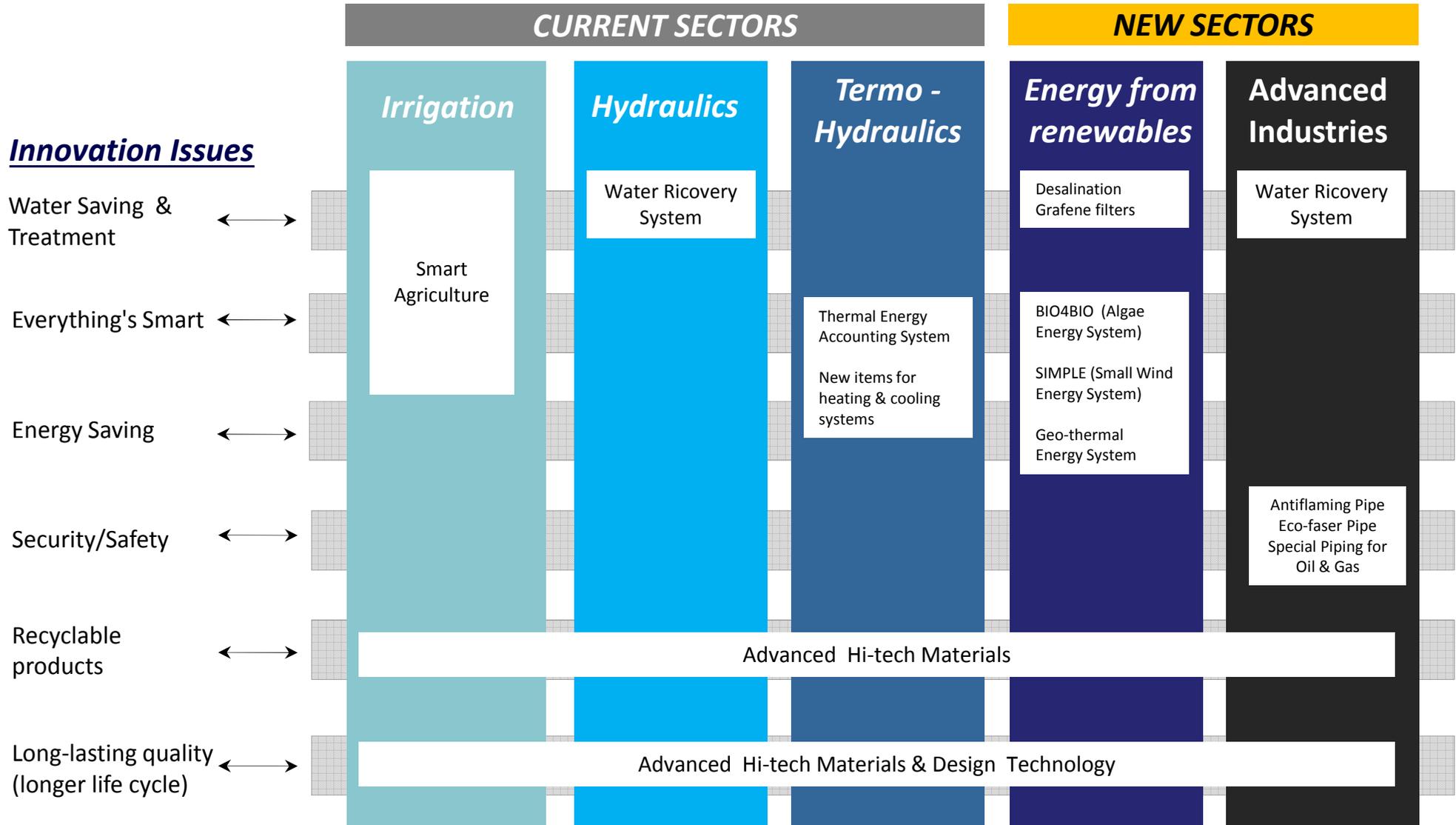
Complessivamente l'azienda opera con una forte diversificazione di business, di mercato, di prodotto e di modello produttivo che la rende complessa ma anche poco rischiosa



Strategia di Prodotto

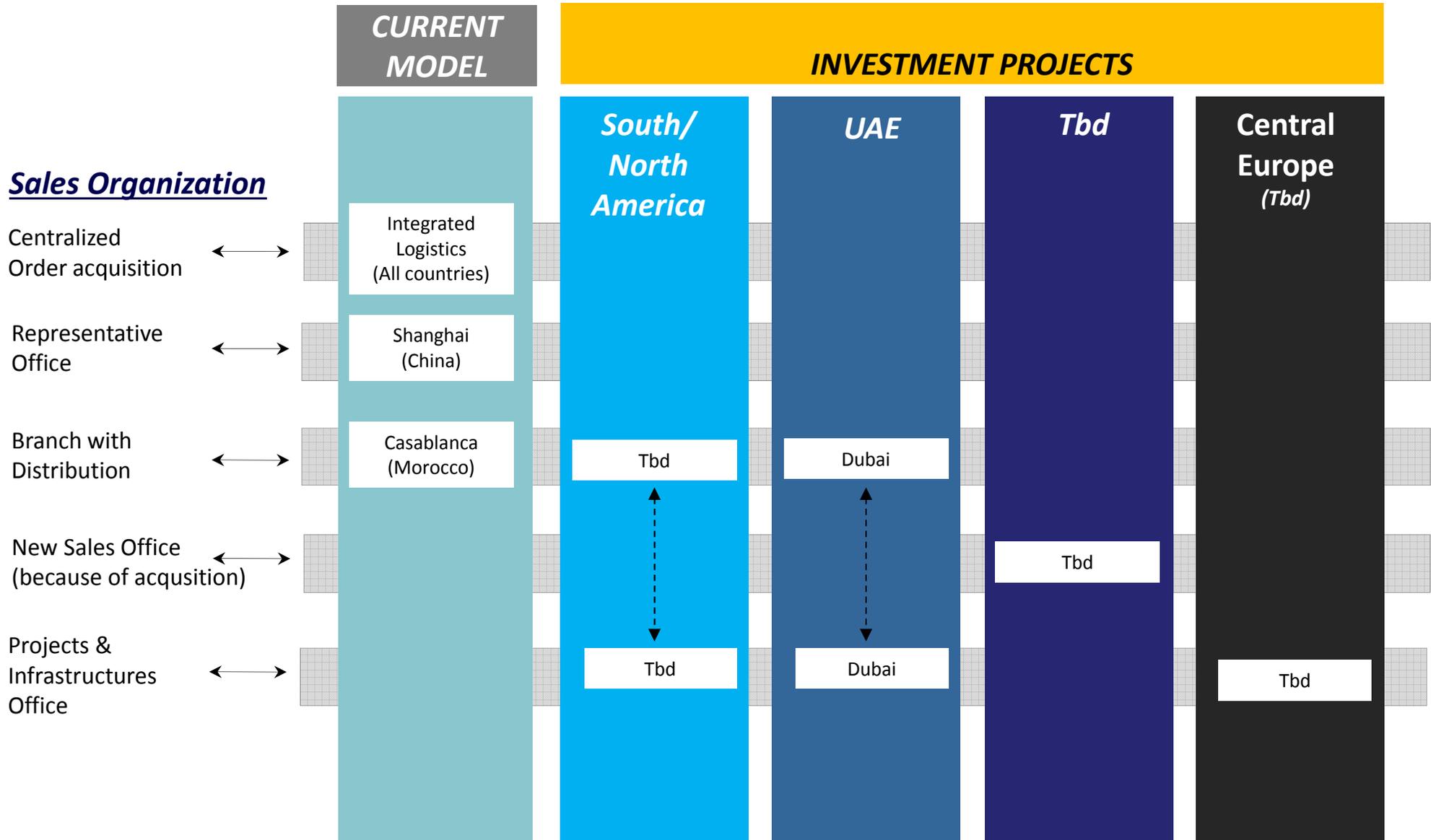
E' prevista una diversificazione in settori adiacenti

I progetti di R&D (e l'integrazione dei prodotti tradizionali con altri prodotti) sono finalizzati a penetrare nuovi settori



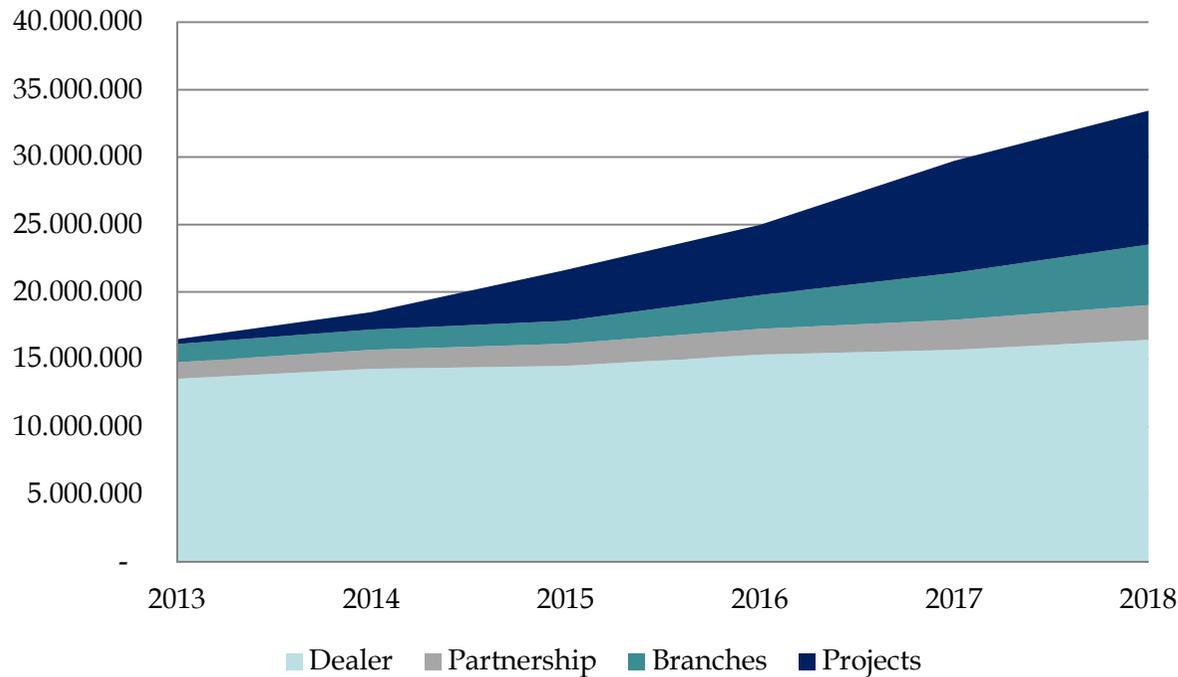
Strategia di Mercato

Lo sviluppo di una nuova organizzazione commerciale (nuove branch, nuova “BU progetti”) consentirà di focalizzare alcuni paesi in forte crescita e di entrare nei nuovi settori target

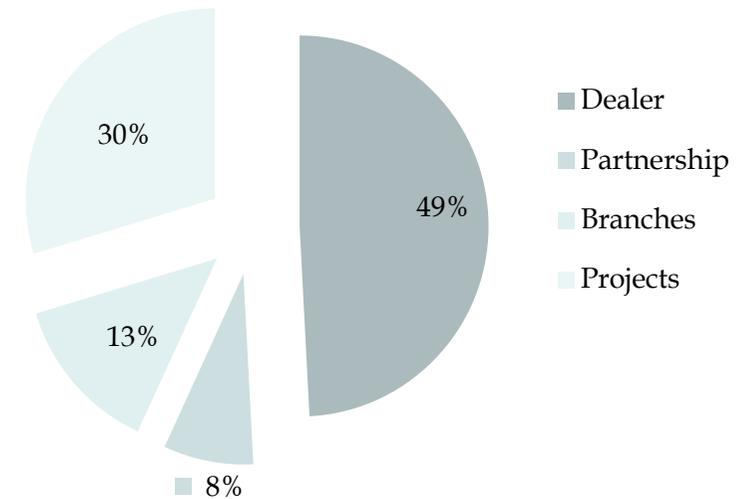


Il nuovo modello di business affiancherà quello tradizionale. La crescita di fatturato avverrà prevalentemente attraverso i canali delle partecipate estere e della “business unit” dedicata ai “progetti” che integreranno i consueti canali dei “dealers” e delle “partnership produttive”

Revenues by Channel (€/Mil)



Revenues 2018



Già da alcuni anni è in atto una diversificazione dei canali attraverso la fornitura diretta di grandi commesse e grandi progetti. Per questi verrà creata un'organizzazione ad hoc



Burj Gate Tower

DUBAI:

NUOVO UFFICIO SHOW ROOM

Staff tecnico commerciale altamente specializzato



Claudio Comodi
Business Developer
Bathroom and Flooring
c.comodi@eurocom.it

Marco Antonelli
Business Developer
Home Furnishing
m.antonelli@eurocom.it



Giancarlo Gullotto
Design and Technical
Coordinator
g.gullotto@eurocom.it



Lucio Riccioni
Business Developer Kitchen
Accessories and Appliances
l.riccioni@eurocom.it



Ljilja Stanic
Showroom Assistant and Customer Care



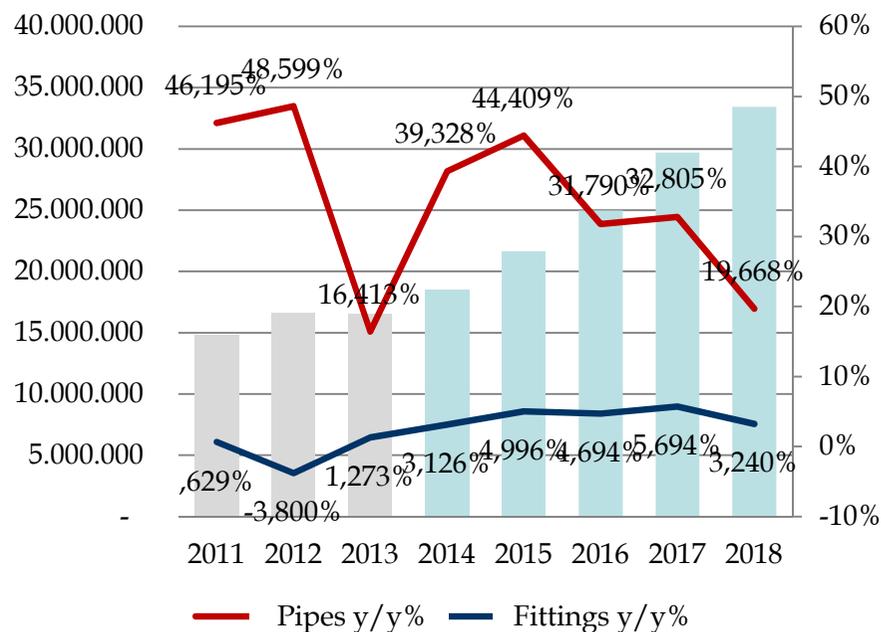
Luca Bolotti
Supply Chain Coordinator (Italy)



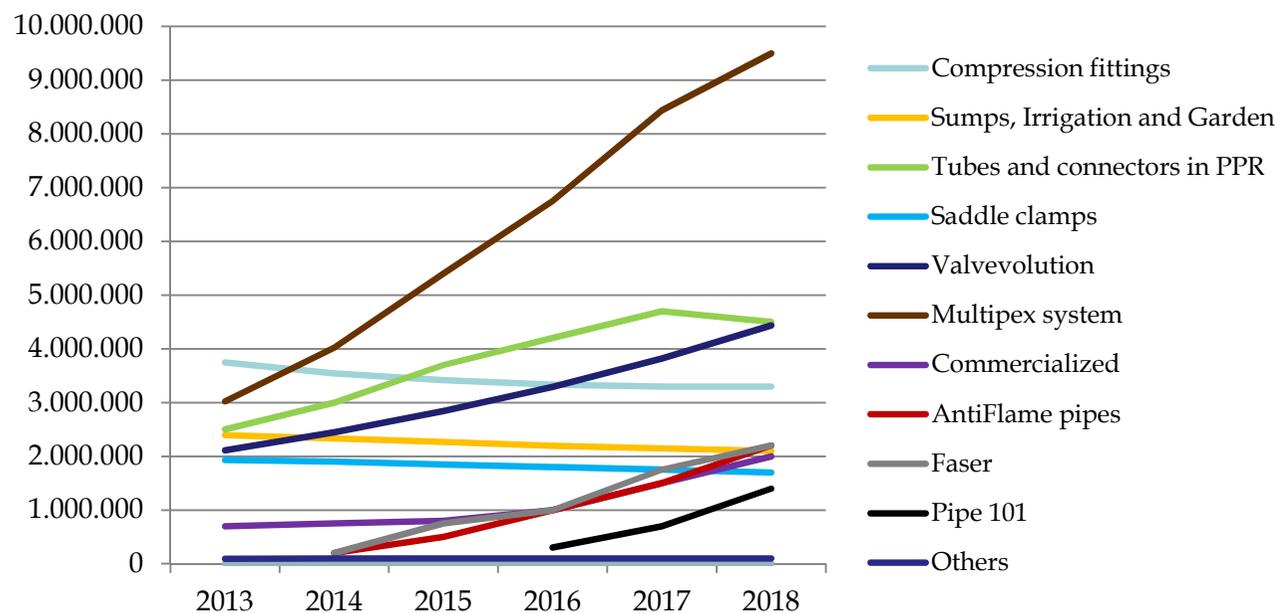
Sviluppo del mercato UAE,
migliore presenza diretta e
assistenza costante ai nostri
clienti contractors.

Nel 2018 la “SBU Tubi” fatturerà più della storica Divisione Raccordi. Sono in fase di sviluppo nuovi sistemi avanzati per impianti di produzione algale in fotobioreattori di costruzione PLASTICA ALFA

Revenues & Variations



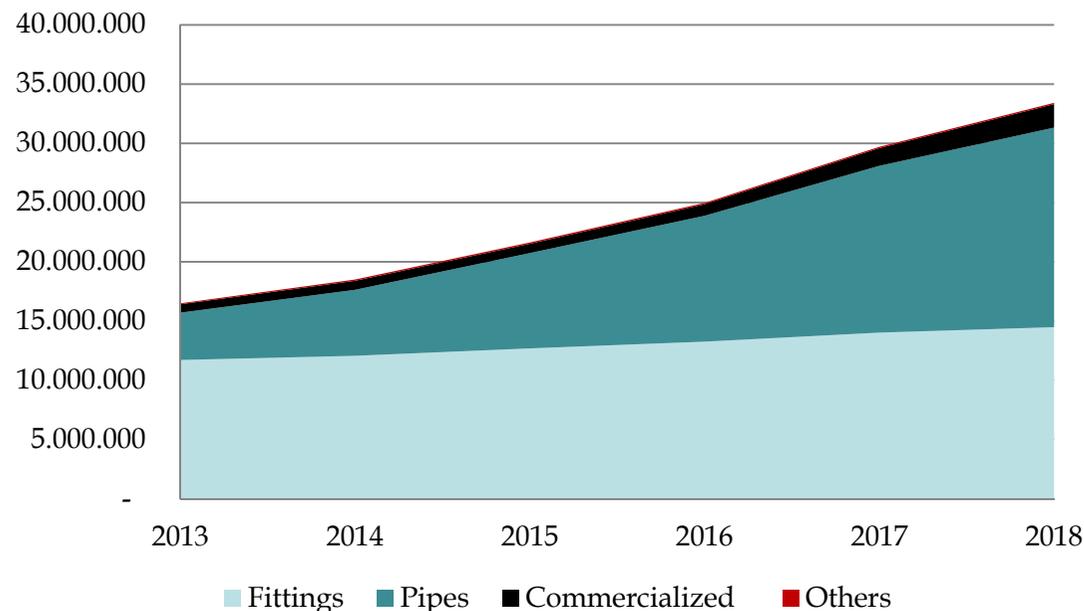
Revenues by Product Family



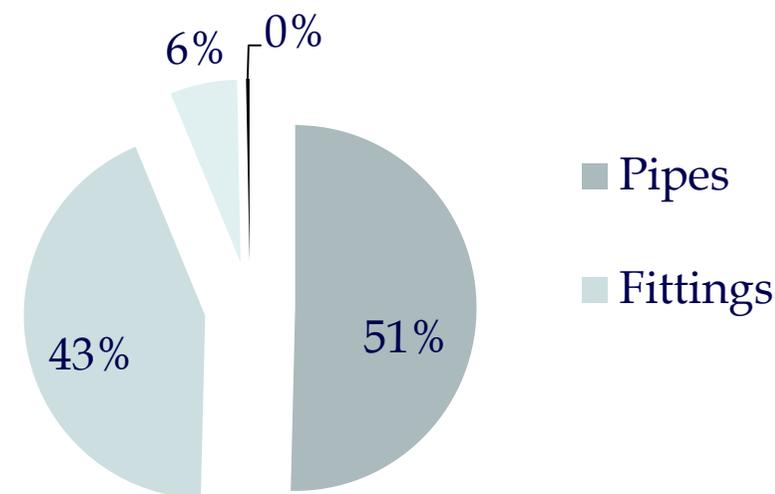
Nel 2018 il sistema “MULTYPEX” diverrà il primo prodotto per fatturato. Assieme agli altri sistemi per la termoidraulica e per le applicazioni speciali trainerà la crescita complessiva

La crescita sarà trainata dalla “Divisione tubi” che già nel 2014 lancerà sul mercato una innovativa serie di prodotti caratterizzati da resistenza ad agenti chimici ed al fuoco.

Revenues by Product Division



Revenues 2018

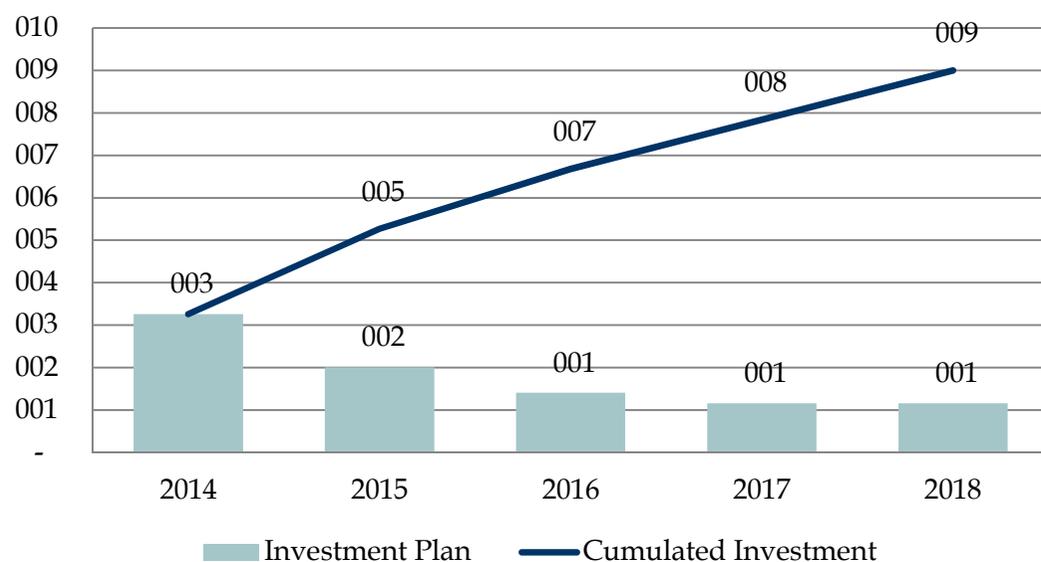


I tubi PPR multistrato con resistenza ad agenti chimici ed al fuoco consentiranno di penetrare nuovi settori :

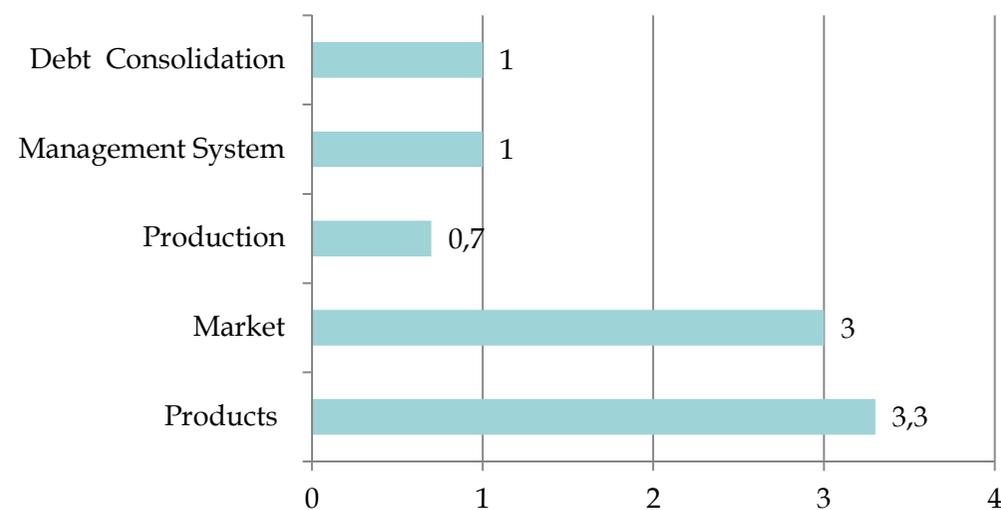
- impianti ospedalieri
- water management nelle “oil e gas facilities”
- forniture per antinfortunistica ed antincendio

**Il Piano prevede un investimento di 9 €/Mil di cui 5 nei primi 2 anni.
6,3 €/Mil (70%) destinati allo sviluppo**

2014-2018 Investment Plan (€/Mil)

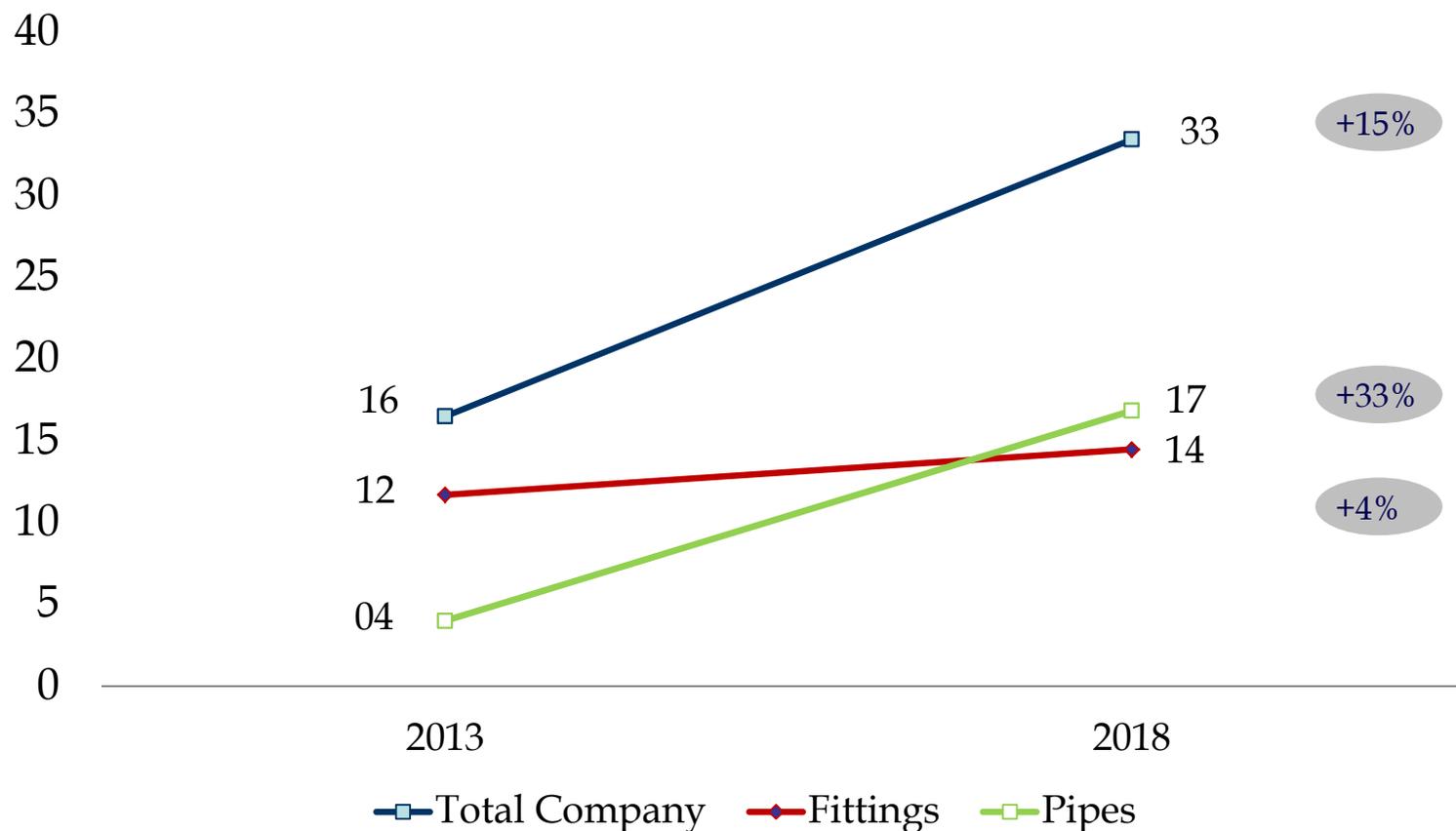


2014-2018 Investment Plan (€/Mil)



La crescita si basa prevalentemente sullo sviluppo del business “Tubi”. Raddoppio del fatturato nel 2018

Turnover (€/Mil)

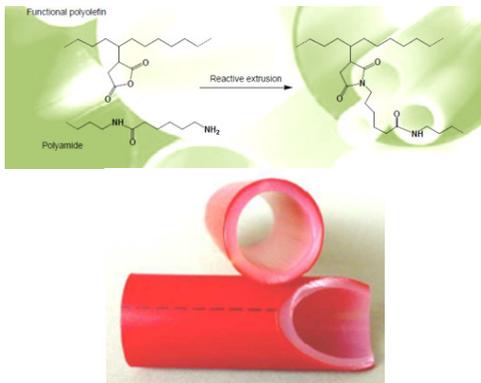




PROGETTO SIMPLE: l'obiettivo tecnologico del progetto è la progettazione e la realizzazione di un sistema di generazione microeolico. Settori di impiego: generazione distribuita in ambiente urbano, sia su palificazioni a terra che su edifici. Generazione di bassa potenza in ambiente rurale ed in siti remoti. Storage energetico integrato nella struttura di sostegno in grado di garantire continuità nella fornitura energetica.



NO FIRE PIPE: sviluppo di prodotto e di processo produttivo. Resistente al fuoco, privo di composti alogenati e in generale di sostanze chimiche che in caso di combustione producono fumi tossici. Settori di impiego: impianti antincendio.



SPECIAL PIPE: sistema polimerico multistrato innovativo resistente agli agenti chimici, attraverso processo di compatibilizzazione chimica è stato realizzato un sistema accoppiato in cui è presente la struttura polimerica del PPR e strato esterno e/o interno di Poliammide (PA) resistente all'attacco chimico. Settori impiego: strutture ospedaliere (sanificazione con diossido di cloro), siti inquinati, oil and gas facilities etc

PON R&C – Linea di intervento Distretti e Laboratori – Avviso D.D.713/Ric.

PROGETTO BIO4BIO : VALORIZZAZIONE BIOMOLECOLARE ED ENERGETICA DI BIOMASSE RESIDUALI DEL SETTORE AGROINDUSTRIALE

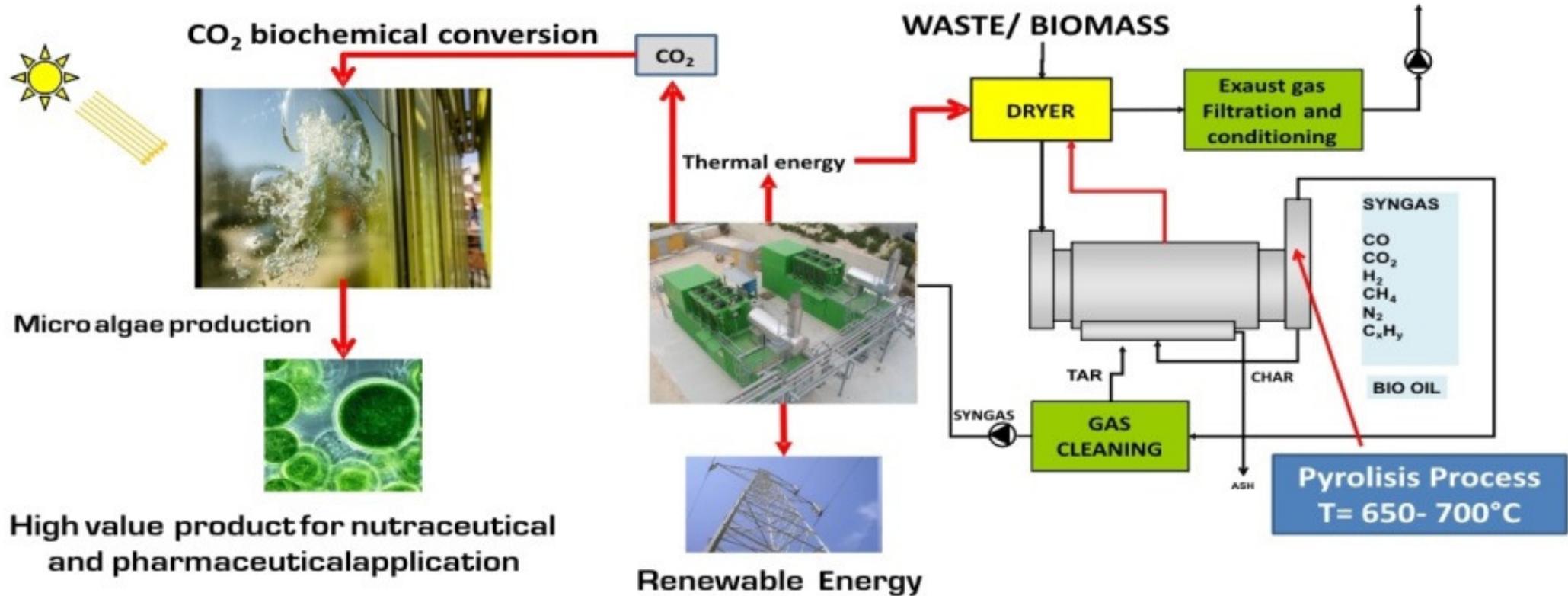


Il Progetto BIO4BIO mira alla trasformazione **su scala industriale** degli scarti di produzione del settore agroindustriale da “problema” di natura ambientale (matrici organiche facilmente fermentabili) ed economico (costi di gestione e conferimento) a “risorsa” attraverso:

- Sviluppo di nuovi formulati per il settore della mangimistica
- Sviluppo prodotti per il settore della farmaceutica
- Produzione di energia da fonte rinnovabile
- Produzione di biofuel (biodiesel ed bioetanolo)
- Costo totale del progetto € 11.000000,00

Partner di progetto:

- 3 Università
- CNR
- 8 PMI
- 3 Centri di ricerca



GRAZIE PER L'ATTENZIONE

For further information please contact:

Josephine PACE

Marketing & Business Development Director

PLASTICA ALFA Srl

C.da Balchino 95041

Caltagirone, (CT) - Italy

E-mail: josy.pace@gmail.com

Tel. +39.0933.51973

Fax. +39.0933.53049